



Contract- en Leveranciersmanagement voor het MKB

Type	cursus
Niveau	hbo
Vooropleiding	mbo
Duur	< 3 maanden
Startdatum	6 september 2022
Locatie	Heerlen, Nieuw Eyckholt 300, 6419 DJ
Lesdag	dinsdagavond
Tijdsinvestering	zes avonden van 18.30 - 21.30 uur
Kostenspecificatie	Losse workshop € 495,- Volledige cursus € 1395,00
Erkenning	certificaat

Contracten komen vaak pas uit de spreekwoordelijke lade als er problemen zijn. Meestal is het dan al te laat. In deze cursus leer je contracten actief te beheren en er value for money uit te halen waarbij je oog hebt voor de belangen van opdrachtgever én opdrachtnemer.

De volledige cursus bestaat uit drie workshops. Het staat je vrij om per workshop in te schrijven en afhankelijk van je ervaringen door te gaan met een volgende workshop. Onder het tabblad 'Programma' vind je meer informatie over de inhoud van de workshops.

Algemeen

Doelgroep

Voor professionals in een MKB-functie waarbij samenwerken met leveranciers, goede relaties én prestaties van belang zijn, 'in control zijn' van belang is en jij het je organisatie gunt om tijdig en weloverwogen te kunnen besluiten of stilzwijgend verlengen de beste optie is. Of dat het tijd wordt voor een andere koers.

Hierna kun je

Inzicht en overzicht creëren in je leveranciersbestanden en je inkoopuitgaven;

- aantallen leveranciers per inkooppakket optimaliseren;
- principes en werking van contractbeheer doorzien;
- een contractbeheerssysteem inrichten, bijhouden en er stuurinformatie uithalen;
- prestaties van leveranciers pro-actief monitoren en ze stimuleren om zodanig te presteren dat dit je doelen als opdrachtgevers dient, zonder de doelen van de leverancier uit het oog te verliezen;
- het waar nodig verbeteren van prestaties en relaties kunt ondersteunen.

Opbouw

Deze cursus bestaat uit zes bijeenkomsten van elk drie uur. Elke bijeenkomst behandelt een ander specifiek thema.

Contract- en Leveranciersmanagement voor het MKB

Tussen de bijeenkomsten door is er telkens twee weken verwerkings- en voorbereidingstijd. De doorlooptijd van deze cursus komt daarmee inclusief beoordelen van de praktijkopdracht en de individuele assessmentgesprekken op veertien weken. Houd rekening met 80 uren zelfstudie, afhankelijk van je voorkennis.

De bijeenkomsten zijn als volgt gepland:

Workshop 1: 6 en 27 september 2022

Workshop 2: 18 oktober en 8 november 2022

Workshop 3: 29 november en 20 december 2022.

Programma

De cursus bestaat uit drie workshops. Elke workshop bestaat uit twee sessies (18.30 – 21.30 uur). Het staat je vrij om per workshop in te schrijven en afhankelijk van je ervaringen met workshop 1 al dan niet door te gaan met workshop 2 en 3.

De volgende onderwerpen komen aan de orde:

Workshop 1: Inzicht en overzicht in uitgaven en leveranciersbestand

Tijdens deze eerste sessie bespreken we hoe je inkoopuitgaven clustert tot logische inkooppakketten en wat voor jouw situatie het optimale aantal leveranciers per inkooppakket is. Te weinig betekent risico, te veel betekent verspilling.

- Spend-analyse en analyse leveranciersbestand:
- Optimaliseren aantallen leveranciers per inkooppakket.

Workshop 2: Actief beheren van lopende contracten

Hoe vaak gebeurt het niet dat een contract stilzwijgend wordt verlengd zonder dat de vraag ter tafel is geweest: hebben we dit nog wel nodig? Zijn we (nog) tevreden over kwaliteit/prijs verhouding? Vormen nieuwe ontwikkelingen aanleiding dit contract te heroverwegen? Dit voorkom je met actief contractbeheer.

- Verkrijgen van inzicht en overzicht in lopende contracten;
- Contract beheers applicatie leren inrichten en actief gebruiken.

Workshop 3: Het verbeteren van relaties én prestaties

Alles dat je aandacht geeft, groeit. Dat geldt ook voor de kwaliteit van de relaties met je leveranciers en hun prestaties. Hoe belangrijk goede relaties zijn hebben we dankzij Covid allemaal aan den lijve ondervonden. Goede prestaties; dat is niet meer dan value for money en dat willen we allemaal! Slim monitoren en sturen op ongewenste afwijkingen zou dus eigenlijk 'business as usual' moeten zijn!

- Principes van performance management (indicatoren, maatstaven, normen, een eenvoudig 'dashboard');
- Principes van performance verbetering (op welke wijze kan de relatie/samenwerking en prestatie verbeterd worden?).

Tijdens de bijeenkomsten staan we kort stil bij de theorie die aan de basis staat van deze thema's waarna we direct de stap maken naar: "en wat kunnen we daar nu mee?" Dat doen we op een interactieve wijze waarbij docenten en deelnemers actief meedoen aan discussies, oefeningen, casuïstiek oplossen etc.. Wat kan ik hierna doen? Je kunt het geleerde direct toepassen in je eigen praktijk. Als je de smaak van studeren te pakken hebt, kun je deelnemen aan de volledige cursus Contract en leveranciersmanagement (3 workshops) die je afrondt met een werkstuk dat

Contract- en Leveranciersmanagement voor het MKB

tegen het licht van hbo-eindniveau vereisten wordt beoordeeld; indien 'voldoende' verstrekken wij een diploma.

Kosten:

Alle workshops samen (3 x 2 sessies) kosten € 1.395,00

De kosten per workshop bedragen € 495,00

Incompany

De cursus "Contract- en Leveranciersmanagement voor MKB" wordt ook incompany aangeboden. Onze accountmanagers informeren je graag. Mail voor meer informatie naar serviceteam@zuydprofessional.nl.

Heb je vragen en/of opmerkingen? Bel tijdens kantoor uren naar +31 (0)88 989 30 00 of vraag vrijblijvend een studieadvies aan via info@zuydprofessional.nl